

Vertriebsconsultant (m/w/d)

Standort: Dresden, Chemnitz | **Karrierelevel:** Berufseinsteiger/Absolvent, Professional, Young Professional | **Vertrag:** unbefristet | **Zeitmodell:** Vollzeit oder Teilzeit

Als vertriebsorientierte, verbindliche Persönlichkeit repräsentieren Sie das Unternehmen, agieren als kompetenter Geschäftspartner und verstehen es, auf verschiedenen Ebenen zu kommunizieren, um so das SASKIA®-Produktportfolio ergebnisorientiert zu vermarkten. Sie fühlen sich angesprochen? Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen.

Tätigkeitsschwerpunkte

- Sie betreuen Bestandskunden innerhalb eines fest zugeordneten und regionalen Vertriebsgebietes, stärken die Kundenbeziehung und bauen diese gleichzeitig aus
- Durch Ihre eigenständige und systematische Arbeitsweise bearbeiten Sie Ihr Vertriebsgebiet und akquirieren Neukunden
- Sie stimmen sich eng mit dem Vertriebsinnendienst ab, welcher Sie bei der Angebotserstellung tatkräftig unterstützt
- Sie bilden eine kommunikative und koordinierende Brücke zwischen Kunden und internen Fachbereichen

Anforderungen

- abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium, idealerweise im wirtschaftlichen Bereich
- starke Kundenorientierung, Kommunikationsfähigkeit und Freude am Auf- und Ausbau von Kontakten
- strukturierte und teamorientierte Arbeitsweise
- Kenntnisse der kommunalen und behördlichen Gegebenheiten von Vorteil

Bewerberinformationen

Wir bieten ein sicheres, leistungsorientiertes Gehalt und eine individuelle Einarbeitung für einen optimalen Einstieg. Ebenso erwarten Sie eine moderne und familiäre Arbeitsumgebung mit geregelten und flexiblen Arbeitszeiten. Dabei liegt uns Ihre Work-Live-Balance am Herzen.

Werden Sie ein Teil von SASKIA®. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**IHR KONTAKT
ZU UNS!**

SASKIA® Informations-Systeme GmbH
An den Teichen 5
09224 Chemnitz-Mittelbach
www.saskia.de

Frau Annett Tebbe
Personal- und Qualitätsmanagement
✉ bewerbung@saskia.de
☎ +49 371 8088-444